

DriveWorks Produktkonfigurator / CPQ

Kundenspezifische Produkte in Rekordzeit konfigurieren, erstellen und verkaufen

Die Möglichkeit der einfachen Konfiguration, Preiskalkulation und Angebotserstellung ist ein echter Wettbewerbsvorteil für KMU und multinationale Fertigungsunternehmen. Dies gilt über alle Industriebereiche hinweg und ist eine hervorragende Möglichkeit, konfigurierbare Produkte kosteneffizient zu liefern. Eine CPQ-Lösung (Configure, Price, Quote) hilft Herstellern, die steigende Nachfrage nach kundenspezifischen **Produkten** schneller und genauer zu bedienen.

Mit DriveWorks können Sie Ihre eigene maßgeschneiderte Lösung für Konfiguration, Kalkulation und Angebotserstellung entwickeln und verwalten. CPQ-Lösungen basieren auf Regeln, Arbeitsabläufen und Benutzeroberflächen und müssen in der Regel mit anderen Unternehmenssystemen integriert werden. Dies sind die zentralen Technologien und Fähigkeiten, die DriveWorks seit seiner Einführung bei Unternehmen mit SOLIDWORKS im Einsatz im Jahr 2001 auszeichnen.

"Mit unserem Konfigurator können wir direkt mit den Endverbrauchern interagieren, Empfehlungen für unsere Vertriebspartner aussprechen und ihnen helfen, unsere Produkte visuell effektiver zu verkaufen."

Stacy Gardella, WernerCo

Funktionen



Konfigurieren

- Benutzerdefinierter Produktkonfigurator mit Verkaufsführung
- Konfigurierbare Dashboards
- Interaktive 3D-Produktvisualisierung
- Anpassbarer Produktkatalog
- Geräte- und ortsunabhängig



Preiskalkulation

- Echtzeit-Preise
- Regelbasierte Preisgestaltung für konfigurierbare Produkte
- Fremdwährungsmanagement
- Rabatt- und Angebotskontrolle



Angebotserstellung

- Erstellen, Bearbeiten und Verwalten von Angeboten und Aufträgen
- Konfigurierbarer Workflows
- Automatisch erstellte Verkaufsdokumente
- Benachrichtigungen und E-Mails

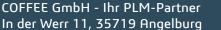


Fertigung

- Konstruktionsautomatisierung für SOLIDWORKS
- Prozessautomatisierung
- Automatisch erstellte auftragsspezifische Fertigungsdokumente
- Berichte & KPIs
- Integration in andere Unternehmenssystemen









CPQ mit branchenführender regelbasierter Automatisierung

DriveWorks geht weiter als herkömmliche CPQ-Lösungen. Es ist eine bewährte Software, die die Leistungsfähigkeit einer CPQ-Lösung mit Automatisierungsfunktionen erweitert.

Sparen Sie Zeit und steigern Sie die Produktqualität, indem Sie automatisch genaue SOLIDWORKS Fertigungsteile, Baugruppen und Zeichnungen sowie auftragsspezifische Vertriebs- und Kundeninformationen für Ihr CRM-System erstellen.

Dieser regelbasierte Ansatz gewährleistet eine höhere Genauigkeit. Kundenspezifische Aufträge können direkt von der Kundenanfrage bis zur Fertigung gehen, **ohne zeitaufwändige Konstruktionsänderungen und Nacharbeiten.**

DriveWorks ermöglicht es Unternehmen, eine konfigurierbare 3D-CPQ-Lösung einzurichten, die von Entwicklungs- und Vertriebsteams genutzt werden kann und es Fertigungsunternehmen leicht macht, die Vorteile von Verkaufsführung und CPQ schnell zu nutzen.

Lückenlose Vernetzung zwischen Kunden, Vertrieb und Technik

CPQ-Lösungen verbessern das Kundenverständnis und verkürzen die Verkaufszyklen durch die Vermittlung von Konstruktionsdetails mit interaktiven 3D-Visualisierungen.

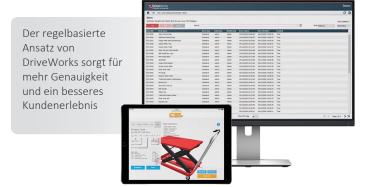
Händler, Vertriebspartner und interne Vertriebsteams konfigurieren mit der intelligenten, regelbasierten Verkaufsführung und Validierung von DriveWorks jedes Mal die ideale Lösung, wodurch Fehler und teure, zeitaufwändige Konstruktionsänderungen vermieden werden.

Preisaktualisierungen in Echtzeit stellen sicher, dass genaue Angebote erstellt werden.

DriveWorks lässt sich nahtlos in andere Unternehmenssysteme

"Mit DriveWorks konnte die Durchlaufzeit eines Auftrags von 16-24 Stunden auf 5 Minuten reduziert werden. Jörg Schmid, Hauff-Technik integrieren, um Engpässe zu reduzieren, Kosten zu senken, Prozesse zu optimieren und eine höhere Genauigkeit zu gewährleisten.

DriveWorks CPQ ermöglicht es Herstellern, schnell zu reagieren, Prozesse zu verbessern und Kundenerwartungen zu übertreffen. Dies verschafft ihnen einen Wettbewerbsvorteil, um mehr zu verkaufen und die Profitabilität mit weniger Nacharbeit und zeitaufwändigen Änderungen zu steigern.



Verwalten Sie Zugriffsrechte, Benutzer & Prozesse

Die anpassbaren Workflows in DriveWorks geben Ihnen die vollständige Kontrolle darüber, welche Aufgaben von wem und wann erledigt werden.

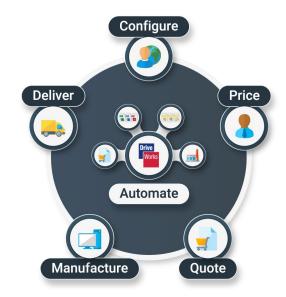
Dynamisches Hinzufügen, Bearbeiten oder sogar Einschränken des Benutzerzugriffs ist problemlos möglich.

Administratoren können Sicherheitseinstellungen vornehmen, um zu entscheiden, welche Benutzer oder Teams die Berechtigung haben, bestimmte Aktionen im Workflow auszuführen, z. B. Produkte zu konfigurieren, Konstruktionen zu genehmigen und Daten an die Fertigung zu senden.

Dokumente und Daten werden automatisch zum richtigen Zeitpunkt erstellt, und es lässt sich steuern, wann die Aufgaben bearbeitet werden.

Die zuständigen Benutzer werden in jeder Phase des Workflows benachrichtigt und erhalten die Daten, die sie für die Ausführung ihrer Aufgaben benötigen.

Sie können sogar die Benutzeroberfläche an die Bedürfnisse der Anwender anpassen.





Seit 2001 hat DriveWorks Tausenden von Unternehmen aller Größen und Branchen geholfen, erhebliche Kosteneinsparungen und Prozessverbesserungen zu erzielen und ihre Geschäftsabläufe zu verändern.

Besuchen Sie www.coffee.de/driveworks-produktkonfigurator





